

PROGETTO OPPORTUNITÀ DI BUSINESS NEGLI EAU E IN QATAR
PER LE IMPRESE EMILIANO-ROMAGNOLE DELLA FILIERA ABITARE E COSTRUIRE

co-finanziato dalla Regione Emilia-Romagna, nell'ambito del bando di "Sviluppo di azioni di sistema attraverso l'attività dello Sportello per l'Internazionalizzazione" del Programma 2013-2015 BRICST +.

Settore Abitare/Costruire

Servizi di Assistenza Specialistica
e missione imprenditoriale negli Emirati Arabi Uniti

Spett.le Azienda,

nell'ambito del Progetto "Opportunità di business negli Emirati Arabi e in Qatar per le imprese emiliano-romagnole della filiera Abitare e Costruire", promosso dal sistema camerale regionale e co-finanziato dalla Regione Emilia-Romagna, per il quale la sua azienda ha già partecipato alla **Fiera Project Qatar 2014** e/o agli **incontri d'affari con operatori arabi alla Fiera SAIE 2014**, la informiamo della possibilità di ricevere un **Servizio di Assistenza Specialistica negli Emirati Arabi Uniti** finalizzato alla partecipazione ad una

MISSIONE IMPRENDITORIALE a Dubai ed Abu Dhabi
dal 17 al 21 maggio 2015

L'iniziativa è coordinata da SIDI Eurosportello – Azienda Speciale della Camera di commercio di Ravenna, Unioncamere Emilia-Romagna e dalla **Camera di commercio di.....** di concerto con il Desk negli E.A.U. del sistema camerale regionale.

Azioni e tempistica

1. **Selezione di un gruppo di 9 aziende** interessate a sviluppare un percorso di internazionalizzazione negli EAU. Il Desk EAU effettuerà una prima analisi dei company profile ricevuti e una verifica dell'effettiva opportunità di business nel mercato emiratino, selezionando 9 imprese con feedback positivo. (Febbraio 2015)
2. **Incontro con l'impresa.** Il referente del Desk EAU incontrerà le imprese selezionate per una conoscenza e approfondimento della realtà e del prodotto aziendale e del percorso che si potrebbe sviluppare negli EAU. (Dal 9 al 13 Marzo 2015)
3. **Per ciascuna azienda verrà redatto un Report di pre-fattibilità** volto ad individuare le opportunità di mercato in relazione alle caratteristiche aziendali e di prodotto. (Marzo/Aprile 2015)
4. **Ricerca partner mirata negli EAU**, contatto e selezione dei potenziali interlocutori arabi interessati ad incontrare l'azienda italiana (elenco nominativi, info aziendali e indicazioni sull'interesse a collaborazioni commerciali o produttive con l'impresa italiana). (Aprile 2015)
5. **Missione imprenditoriale negli EAU** che prevede l'organizzazione di INCONTRI D'AFFARI e VISITE AZIENDALI a Dubai e ad Abu Dhabi. La missione è programmata nel **periodo dal 17 al 21 maggio 2015**, per consentire, alle aziende interessate, di visitare a Dubai la fiera internazionale INDEX <http://www.indexexhibition.com/>

Modalità di partecipazione

Al fine di garantire una buona qualità del Servizio di Assistenza Specialistica sopra descritto e per consentire una continuità del percorso di conoscenza dei mercati del Golfo Persico, **saranno coinvolte solo le aziende che hanno partecipato alla Fase 1** (partecipazione alla collettiva emiliano-romagnola al Project Qatar 2014) **e/o alla Fase 2** (incontri d'affari con operatori arabi al SAIE 2014) **del Progetto** "Opportunità di business negli Emirati Arabi e in Qatar per le imprese emiliano-romagnole della filiera Abitare e Costruire".

La selezione delle 9 imprese regionali verrà effettuata secondo i seguenti criteri:

- a) ordine cronologico di arrivo delle schede di adesione/Company Profile (allegato) **con precedenza alle aziende che hanno partecipato ad entrambe le Fasi 1 e 2 del progetto;**
- b) all'interno di tale ordine, sarà selezionata 1 impresa per provincia della regione E.R.;
- c) check-up con feedback positivo dei profili delle aziende che hanno inviato la scheda di adesione, effettuato da parte del Desk EAU.

Qualora una o più province non raggiungessero il numero indicato, la differenza sarà ripartita tra le altre province in base all'ordine cronologico di arrivo delle adesioni complessive.

Le adesioni che eccedessero il massimale di 9 aziende andranno a formare una *waiting list* da cui si andrà ad attingere soltanto in caso di mancato raggiungimento del numero massimo previsto per la missione negli EAU.

I costi a carico delle aziende

L'incontro con il referente del Desk EAU e il Report di pre-fattibilità sono servizi gratuiti per le aziende.

In seguito alla valutazione positiva del report di pre-fattibilità **le aziende potranno confermare la partecipazione alla missione con una quota di adesione di Euro 500,00+IVA**, da versare nelle modalità che verranno comunicate dagli organizzatori.

I servizi inclusi nella quota di partecipazione alla missione sono:

- Ricerca partner mirata negli EAU, promozione e raccolta informazioni;
- Organizzazione e gestione di una agenda personalizzata d'incontri d'affari;
- Assistenza logistica (eventuale selezione interpreti e prenotazione auto con autista per le visite aziendali);
- assistenza di personale qualificato durante la missione.

La quota di partecipazione non comprende le spese di viaggio, vitto, soggiorno. Gli organizzatori indicheranno le modalità di viaggio e sistemazione più idonee ad una migliore riuscita dell'iniziativa.

Le aziende interessate al Servizio di Assistenza Specialistica con relativa missione negli EAU dovranno compilare la **SCHEDA/COMPANY PROFILE** allegata ed inviarla **entro il 13 febbraio 2015** all'indirizzo e-mail

Ulteriori informazioni:

ref. CCIAA ...

Francesca Triossi – Eurosportello Ravenna – tel. 0544 481482 – francesca.triossi@ra.camcom.it

Mary Gentili - Unioncamere Emilia-Romagna – tel. 051 6377023 maria.gentili@rer.camcom.it